



传动生态 集乘共赢

2026年度三力士合作伙伴大会暨战略发布会圆满举行

AI时代的三力士之路

2026年,三力士站在新的历史起点上,携手遍布全国的合作伙伴,在浙江绍兴共同见证了一场具有里程碑意义的战略发布盛会。从一条传动带,到面向全球的传动生态平台,三力士,正在书写一段新的历史。

从时代变化到战略落地



相聚绍兴,共启新征程

5月,阳光照耀浙江大地。2026年度三力士合作伙伴大会暨战略发布会在历史文化名城——浙江绍兴盛大举行。本届大会以“传动生态 集乘共赢”为主题,汇聚了三力士集团核心领导团队、来自全国各地的优秀经销商伙伴、众多生态合作企业嘉宾,以及特邀海外战略伙伴——来自埃及的Dr. ESSAM父子。现场氛围热烈,掌声不断,共同见证了三力士新征程的隆重启航。

五年战略蓝图发布,擘画传动生态未来

大会最重磅的环节,是三力士股份有限公司董事长吴琼女士亲自登台,正式发布三力士集团面向未来的五年战略蓝图。四十余年深耕传动行业,吴董以卓越的战略眼光和坚定的创业精神,向在场所有合作伙伴描绘了一幅令人振奋的未来图景。这不仅是三力士发展的战略路线图,更是每一位合作伙伴共同成长的行动纲领。

集乘工业品平台正式上线,数字化变革启航

而后,大会正式宣布浙江集乘工业品有限公司一站式工业品平台上线,这是三力士传动生态数字化升级的核心引擎。破局万亿市场三大痛点,面对“终端要系统解决方案、渠道商利润见顶、上游厂家离终端太远”的行业困局,集乘工业品平台以传动切入、为先进制造赋能为核心定位,构建“产品+服务+数据”一体化能力,打造一站式先进制造业服务平台。五大股东,优势互补,平台凝聚五大股东核心优势,深度协同,构建不可复制

的核心竞争力。EDITH数字中台,链接一切自主研发的EDITH系统作为核心中台,整合集乘商城与内部管理系统,实现订单处理、仓储管理、物流调度、客户服务的全流程数字化闭环,打造工业品行业“共生、共赢、共荣”的价值网络。三年打基础,五年成生态2026年:破局验证,模式立基双核标杆市场深度打样,运营合作网络稳步落地,核心业务链路全维打通,坚实印证模式可复制性;2027—2028年:势能爆发,版图扩张辐射六大核心战区,商业规模跨越式增长,服务生态价值凸显,区域合伙人矩阵全面成型;2029—2030年:生态繁荣,走向资本平台引擎驱动收益占据主导,全面启动资本化进程,全国商业网络无界覆盖,构建不可逆的生态闭环。

走进集乘工业品超市,看见未来蓝图,不只停留在PPT里。趁着午休时间,特别安排合作伙伴走进工业品超市进行实地参观。大家跟随引导走进陈列丰富的工业品超市,亲眼看到传动产品与工业品配件如何在货架上“说话”,亲身感受一站式选品的便捷与专业。从电商界面到线下货架,从数字中台到实体仓储——集乘工业品打通的,正是“线上能下单、线下能体验”的全链路服务闭环。

全球化签约仪式,传动版图再扩张

在大会上见证了一系列具有深远意义的签约仪式,标志着三力士传动生态的版图持续向外延伸。三力士全球化战略合作签约

三力士股份有限公司与埃及Doctor Establishment Group (DEG)携手,共同出资设立Sanlux DEG Middle East Africa Company Limited (SDMA),全面负责中东及非洲地区三力士全系列业务的组织与拓展,开启全球化战略新篇章。

浙江红点创芯科技战略合作签约三力士集团与专注国产车规芯片生态构建的浙江红点创芯科技有限公司签署战略合作,聚焦传动系统、工业品平台及机电一体化方案深度协同,服务吉利、小鹏、北汽等主流车企,重构产业链价值生态。

集乘工业品平台合作意向签约来自全国各地的多家优秀经销商正式签约加入集乘工业品生态圈,标志着“品牌方+渠道方”线下一站式服务体系正式落地,集乘平台生态圈持续扩容。

两大委员会正式成立大会宣布三力士传动系统委员会正式成立,汇聚了行业内最具影响力的战略合作伙伴与专家代表,将为三力士传动生态战略落地提供核心组织保障。与此同时,集乘工业品委员会同步成立,下设管理赋能、数字化系统、产品、分销、直销、市场宣传六大分委会,广邀优秀合作伙伴共同参与平台治理与生态建设,形成决策-执行-反馈治理架构。

颁奖盛典,致敬优秀合作伙伴

大会设立了2025年度优秀供应商及2025年度优秀经销商两大颁奖盛典,共计9项荣誉奖项,向在幕后默默耕耘的合作伙伴致以最崇高的敬意。荣光背后,是无数日日夜夜的坚守与拼搏。感谢每一位伙伴,你们是三力士传动生态最有力量的一注!



凤凰工程师学院赋能体系正式发布

授人以鱼,不如授人以渔。三力士组宣部部长、凤凰学院执行副院长李娜女士在大会上正式发布了凤凰工程师学院经销商赋能体系。这套体系覆盖线上学习、线下实训、案例研讨、行业讲座等多种形式,融合四大赋能维度:理念赋能、技能赋能、运营赋能、平台赋能。凤凰学院赋能体系的正式上线,标志着三力士在支持合作伙伴成长方面迈出了历史性的一步。每一位伙伴,都能在这个体系中找到属于自己的成长路径。

大道至简,行以致远。

从一条传动带,到覆盖全国、面向全球的传动生态平台;从单一产品经销,到“产品+服务+数据”一体化的价值创造体系——三力士,正在书写一段新的历史。每一位伙伴,都是这段历史的共同书写者。传动生态,集乘共赢。三力士,与你同行!



锚定双碳绿色赛道 三力士率先落地生物基弹性体创新应用

2026年5月13-14日,中国合成橡胶工业协会生物基弹性体分会成立大会暨产业发展大会在广东省广州市盛大召开,这场以“新征程·新方向,橡绿共生·创新突破”为主题的行业盛会,汇聚院士专家、行业龙头、科研院校近百位精英,正式开启我国生物基弹性体产业绿色低碳转型新纪元。三力士股份有限公司作为行业核心企业重磅参会,并成功签约产业战略合作项目,立足主业深耕应用端创新,积极响应国家双碳战略,以生物基橡胶材料落地应用,引领行业绿色低碳转型新风向。在双碳目标纵深推进、绿色制造成为制造业高质量发展核心命题的当下,生物制造与生物技术已被列为未来十年国家重点发展方向。生物基弹性体作为替代传统石油基橡胶的核心绿色材料,凭借低碳环保、可循环、性能优异等优势,成为橡胶产业转型升级的关键突破口,也是落实“十五”科技强国与绿色低碳发展战略的重要载体。本次成立的生物基弹性体分会,更是全球首个生物基弹性体专业组织,将从产业协同、技术转化、标准制定、国际引领四大维度,助推行业突破技术瓶颈,完善产业体系。相较于传统石油基橡胶,三力士将应用的生物基弹性体原料源自非粮生物质资源,从源头减少化石能源消耗,大



幅降低产品全生命周期碳足迹;同时材料兼具高强度、耐老化、高传动效率等优越性能,在保障橡胶V带产品核心品质与使用寿命的前提下,实现环保属性与实用价值双向突破。这一应用实践,既是公司响应国家双碳政策、践行绿色制造理念的实际行动,也精准契合生物基弹性体分会打通全产业链、推动产学研用深度融合的发展愿景。作为连续二十九年内市场占有率领跑的橡胶V带龙头、国家级绿色工厂,三力士始终以技术创新驱动绿色转型,坚持走“应用创新、低碳发展”之路。此次借力生物基弹性体产业发展契机,公司将持续深化生物基橡胶材料在传动制品领域的场景化应用与工艺优化,积极参与行业绿色标准共建,以终端应用赋能上游产业成长,助力构建橡胶行业全链条绿色低碳生态。



未来,三力士将继续锚定双碳战略方向,坚守主业初心,深耕生物基弹性体创新应用赛道,以绿色材料、绿色工艺、绿色产品为抓手,持续为工业、农业、汽车等领域提供低碳高效的传动解决方案,以龙头担当引领橡胶制品行业迈向更高质量的绿色可持续发展新征程。

首赴丝路之约 传动智绘新农景

三力士重磅亮相2026新疆国际农机展

5月25日至27日，以“智慧农业·智能农机与农业农村现代化”为主题的2026新疆国际农业机械博览会在乌鲁木齐盛大举办并圆满落幕。本届展会依托新疆作为“一带一路”核心区的战略区位优势，汇聚全球近700家行业领军企业，全景式呈现现代农业装备全产业链创新成果。作为国内橡胶V带行业的标杆企业，三力士股份有限公司(股票代码:002224)首次重磅亮相新疆国际农机展，携全系列高性能农机传动解决方案强势登场，凭借扎实的产品实力与深厚的品牌积淀，成为本届展会备受瞩目的优质农机配套品牌。

深耕传动四十余载，龙头品质引领行业发展

深耕动力传动领域42载，三力士连续29年稳居国内橡胶V带行业产销首位，是全球极具规模与影响力的核心配套服务商。公司秉持“用品质创造价值”的经营理念，精准聚焦现代农业机械高负荷、长时效、多场景的作业痛点，打造适配全机型、全工况的一站式传动配套方案，持续为智能农机装备的高效运转与迭代升级提供可靠的核心部件支撑。

协同龙头同台竞技，共建西北产业生态

本次展会阵容豪华，约翰迪尔、凯斯纽荷兰等国际知名品牌，中国一拖、潍柴雷沃等国内行业巨头，以及钵施然、新研牧神等新疆本土龙头企业悉数参展。依托过硬的产品品质，三力士成为玉柴、中国一拖等整机品牌的配套伙伴，产品频频亮相其展会展品之上。

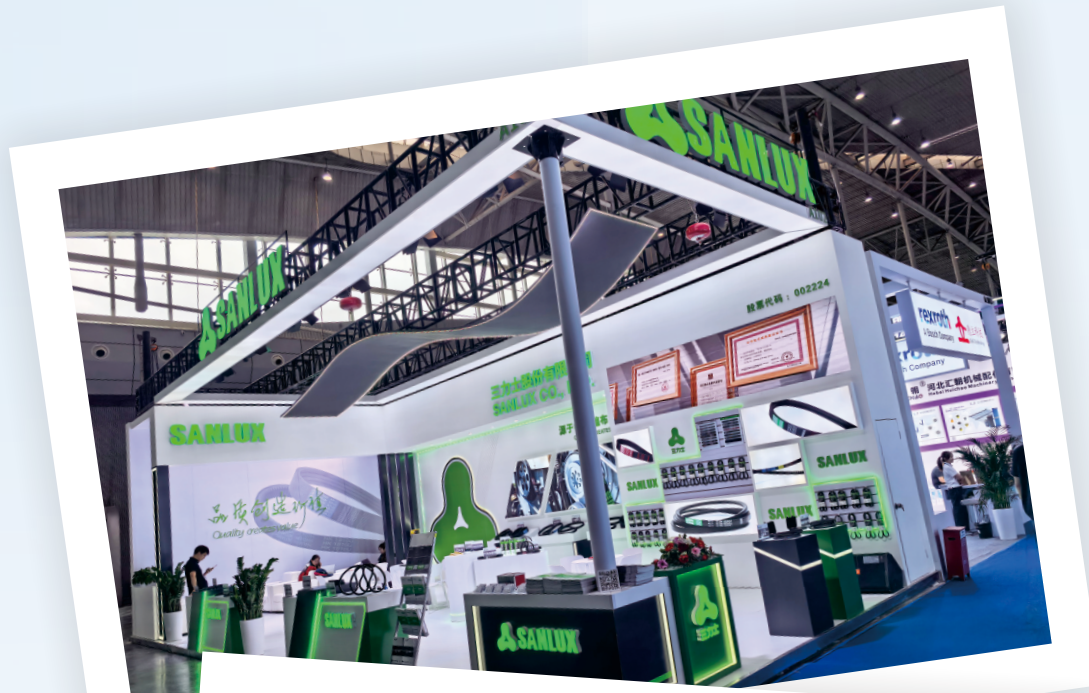
硬核六角带实力出圈，本土渠道聚力赋能

展会期间，三力士展位人气高涨，专为大马力重型农业机械研发的农机专用六角带成为全场焦点。该产品主打双向传动、高负荷承载及全天候连续作业优势，采用双面不对称传动结构，具备卓越的抗拉伸、抗磨损与抗老化性能，可完美适应新疆高温暴晒、风沙侵蚀的恶劣环境，全面适配棉花采收机、大型联合收割机等主流重型机型。

亮眼表现的背后，离不开新疆本地核心经销商的全力护航。凭借深耕区域市场多年的丰富经验，本土经销商全程驻守展位，精准匹配机型并解答技术疑问，高效推进商务对接。此外，一名忠实客户跨越1500公里专程莅临展位洽谈合作，这份跨越山海的信赖，有力印证了三力士过硬的品质积淀与服务实力。

科技传动赋能未来，共绘丝路振兴图景

此次首秀新疆农机展，是三力士深度布局“一带一路”农业产业合作的关键举措。未来，企业将持续立足新疆特色农业需求，深化上下游产业协同，不断优化针对棉花、林果、畜牧等优势产业的定制化传动解决方案，以高精度、高耐用、高适配的传动产品赋能新疆智能农机升级，携手行业伙伴共同绘就丝路乡村振兴的崭新图景。



智改设备焕新貌 精研检测启新阶

5月，检测中心聚焦设备优化升级、智能检测赋能、系统效能提升核心工作，稳步推进设备迭代与数字化系统升级任务，联合英国技术团队开展全方位设备提质改造，持续夯实检测硬件基础、完善智能检测体系、筑牢数据安全屏障，有效提升设备运行稳定性、检测智能化水平与数据管控能力，推动中心综合检测实力稳步攀升。

本月中旬，英国工程师团队到访检测中心，联合国内设备维护工程师开展专项设备升级工作。技术团队针对设备硬件结构与软件系统开展全方位、精细化迭代优化。大幅提升设备运行的平稳性与精准度，为各类高负荷、高精度、长时程皮带检测试验提供可靠设备保障。

为进一步丰富检测手段、细化试验研判维度，本次升级为所有检测设备新增智能摄像头监测系统，全面实现皮带测试过程可视化监测。技术团队完成摄像头的安装调试、参数校准与系统适配，可实时采集、全程记录试验过程中皮带的运行状态，精准捕捉皮带形变、磨损、振动、位移等细微动态变化，完整留存高清试验影像资料。依托本次设备升级改造契机，中心同步完成IT管理系统全方位优化升级，新增多项实用功能，全面提升数字化管理与服务保障能力。系统新增人员账号精细化管理功能，通过分级授权、专属账号管控、操作日志留存等管理机制。

本次设备软硬件迭代、智能监测系统落地及IT系统优化，进一步完善了中心智能化检测体系，实现设备运行更稳定、试验监测更精细、数据管理更安全、运维服务更高效。



产品知识

产品特点

轴线带是针对轴线使用工况，优化升级的专用产品，针对客户关注的皮带接头、长度均匀性、运行稳定性问题进行了改善强化。

产品特色介绍

较薄的皮带厚度，使用时顶部变形更小，避免顶部高低变化，损坏瓷砖。
全新设计的硫化模具，解决接头凸起问题。
皮带长度配组出厂，保证长度一致性。

产品应用领域

陶瓷厂、施釉线

生产规格

22×11(C):3000-9500mm

轴线专用带



扎根红土廿五载 三力士情缘谱新篇

记三力士股份有限公司赣南服务中心二十五载品牌情



开栏词 Opening Words

在商业的广阔舞台上，经销商与品牌商如同舞伴，共同演绎着一曲共赢的华章。经销商与三力士各自发挥所长，相互扶持，不仅成就了彼此的梦想，也共同铸就了市场的辉煌。

魏红
江西恒橡塑有限公司

扎根赣南二十五载，自2001年结缘三力士，始终坚持“只做三力士”原则。从一间小门面起步，现已覆盖赣南十八个县区。公司紧跟三力士发展步伐，积极推广高性能产品，持续优化服务标准，以品质与服务赢得矿山、农业等领域客户长期信赖，续写红土地上的品牌情缘。

在赣南这片承载着红色记忆的沃土上，有一份坚守了二十五年的品牌情缘。1994年，我从南昌来到赣州，带着对传动行业的热爱，开始了与三角带打交道的事业。在经历了多年市场历练后，2001年，我与三力士品牌结缘，从此认准这个品牌，一心一意扎根赣南，将三力士的品质与服务带到这片红土地的每个角落。

缘起 一次选择，一生坚守

上世纪90年代，中国工业蓬勃发展，赣南地区的矿山、建材、农业等产业对传动带的需求日益增长。1994年，我来到赣州，最初接触的是其他品牌的三角带产品。在多年的市场实践中，我深刻体会到产品质量对客户生产的重要性，也一直在寻找一个真正值得信赖的品牌。

2001年，一个偶然的让我接触到三力士产品。第一次看到那个鲜明的商标，第一次触摸到那扎实的做工，第一次听到技术人员专业的讲解，我就被深深吸引了。“要做就做最好的，要卖就卖最可靠的”，怀着这样的信念，我毅然选择成为三力士在赣南地区的服务商。

耕耘 品质为舟，诚信作帆

创业之初，条件艰苦。记得最早只有一间小小的门面，但我坚持把三力士的产品摆在最醒目的位置。有人问：“为什么只做一个

品牌？”我总是坚定地回答：“因为我认准了三力士的质量，认准了三力士这个牌子。”

二十五年来，无论市场如何变化，我始终坚守一个原则：只做三力士，只卖三力士。从最初几个人、一辆车，到现在覆盖赣南十八个县市区的服务网络；从简单的产品销售，到为客户提供专业传动解决方案，变化的是服务能力的提升，不变的是对三力士品牌的忠诚。

在赣南的矿山深处，在脐橙加工车间，在各类工厂的生产线上，三力士的产品经受住了时间的考验。许多客户从最初的尝试使用，到现在的完全信赖，有些甚至连续使用我们的产品超过二十年。这份持久的信任，源于三力士产品稳定的品质，也源于我们始终如一的诚信服务。

见证 品牌力量，历久弥新

二十五年，在历史长河中只是短暂一瞬，但对于一个人、一个企业来说，却是一段漫长的征程。这些年来，我见证了传动行业的变迁，也见证了三力士品牌的不断成长与创新。

从最初的传统三角带到现在的多种特种传动带，从标准产品到定制化解决方案，三力士始终走在行业前沿。每当看到客户设备上那熟悉的商标，听到客户对产品质量的认可，我都为自己当初的选择感到自豪。

在赣南这片红土地上，有太多与三力士有关的故事。那些深夜赶赴矿山抢修的艰辛，那些为客户解决技术难题后的喜悦，那些老客户几十年来始终如一的信任，都成为这份事业最珍贵的记忆。如今，当年使用我们产品的年轻人，有些已经成了工厂的负责人，但他们依然选择三力士，选择相信我们。

展望 初心不改，共赴未来

二十五年过去了，但我对三力士品牌的这份情缘却愈发深厚。现在，我们的团队中有了更多年轻人，我常常告诉他们：“选择一个好品牌，就要一心一意做下去。三力士值得我们用一生去经营。”

近年来，在董事长吴琼瑛的带领下，三力士迈入了高质量发展的全新阶段。她传承了“一生只做三角带”的匠心精神，更以现代化管理理念和前瞻性战略布局，推动企业向智能化、数字化方向全面转型。在她的引领下，我们赣南服务中心紧跟公司步伐，积极推广新型号、高性能产品，持续优化服务标准，让三力士的品质与口碑在这片红土地上扎得更深、传得更远。

展望未来，我依然充满信心。随着赣南地区产业升级和制造业发展，对高品质传动产品的需求将更加旺盛。我将带领团队，以更加专业的服务，与三力士同心同行，将优质产品带到更多需要的角落，让这份始于2001年的品牌情缘，如赣江之水，奔流不息，继续在红土地上书写新的篇章。



统一标准 夯实售后

2026 JETSURF 机械师培训营绍兴开营

5月6日，由浙江引捷动力科技有限公司主办的2026JETSURF机械师培训营在浙江绍兴凤凰创新园正式开营。

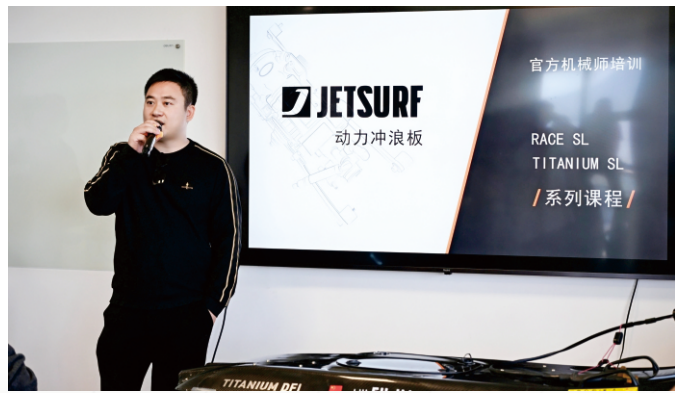
本次培训为期三天，面向全国JETSURF ACADEMY国际动力冲浪板学院的售后技术人员开放，以搭建标准化售后技术体系、规范维保服务流程、提升全国售后技术水平与服务统一性为核心目标，助力动力冲浪板全球顶尖品牌JETSURF进一步完善全国服务网络和专业售后体系，为国内用户提供稳定、专业的售后保障。

本次培训依托JETSURF全球官方标准化教学体系，由欧洲技术研发团队工程师和国内资深售后工程师全程授课，课程设置紧紧围绕一线售后的实际需求，覆盖器材全维维保、动力单元拆解与故障排查、性能调校实操等核心模块，采用“理论讲解+实景实操”的教学模式，针对门店运营中常见的技术痛点、维保难点进行现场拆解与指导，确保学员能直接掌握可落地的标准化操作流程。

来自全国多个省市的30余名参训学员，将通过系统学习与实操考核，学习掌握JETSURF国产传承系列RACE SL/TITANIUM SL的核心技术逻辑与维保标准。完成全部课程并通过考核的学员，将获得JETSURF官方机械师认证，并同步纳入品牌全球技术支持体系，成为品牌售后服务网络的中坚力量。

作为JETSURF健全全国售后服务体系的重要举措，本次机械师培训营不仅集中提升了技术人员的维修实操能力，更是品牌统一服务规范、整体升级售后水平的关键一步。

未来，JETSURF将持续以专业技术为根基，依托标准化培训机制持续健全全国服务网点布局，为广大动力冲浪爱好者提供稳定、靠谱的售后保障，同时助力动力冲浪运动朝着更规范、更专业的方向稳步发展。



为确保每日发货量稳定达成3500件，保障订单履约效率与客户交付承诺，供应链部以明确的责任分工为抓手，以全流程闭环管理为支撑，将每一项工作细化到岗、责任到人，凝聚团队合力打通生产计划、物料供应、订单处理、车间协同、物流发货的全链条，为目标达成筑牢坚实保障。

1 统筹规划先行，筑牢生产计划“压舱石”

精准高效的生产计划是日产能的前提。每日坚持跑MRP下发主计划，为生产排产提供精准的数据支撑；针对盘亏导致的缺货情况，第一时间通知计划员，从源头规避物料短缺对生产的影响；每日复盘缺货派工情况，动态调整派工策略，确保资源向关键订单倾斜；同时协同天台生产，打通跨区域生产协同链路，实现产能互补、高效联动，为3500件的日目标打下坚实的计划基础。拼单单的高效流转，是订单转化为产能的关键环节。每日准时下发拼单3500份，从订单源头锚定目标体量；针对因待入区问题无法下发的拼单，第一时间核查原因、推动解决，杜绝订单在流转环节“卡壳”；对于清仓型号的拼单，优先处理、快速推进，既保障订单交付，也助力库存周转，确保每一份订单都能顺畅进入生产环节。

2 物料跟进闭环，打通缺货处理“快车道”

物料供应的稳定，是生产不停线的核心保障。一是聚焦汽车带超期和即将超期订单的缺货情况，建立专项统计台账，精准掌握缺货明细与影响范围；在任务处理中，第一时间反馈缺货问题，推动相关部门快速响应；对于返工或后道工序出现的物料异常，及时跟进协调，确保工序衔接不脱节，避免因物料问题导致订单延期。

二是紧盯订单执行与过账环节，及时反馈已执行订单的缺单情况，确保问题早发现、早解决；每日统计无法过账的原因，形成问题清单并推动整改，从流程上减少过账阻碍；坚持“当日提交、当日过账”的原则，确保订单数据闭环，为发货统计与后续工作提供准确的数据支撑。

三是聚焦缺货补数与订单异常处理，形成高效协同的物料保障机制。三人同步推进缺货补数的及时性管理，确保物料短缺问题快速响应、快速补位；坚持异常问题第一时间反馈车间，推动车间同步调整生产安排，减少异常对产能的影响；针对已派工的生产订单，及时处理各类异常情况，保障生产有序推进；同时严格按照交期排产，以目标为导向优化排产节奏，确保订单交付与日产能目标同频推进。

3 物流协同收尾，守住订单交付“最后一公里”

订单生产的高效推进，最终要落到物流发货环节。物流发货保障职责，以“确保2天内物流发货”为核心目标，高效衔接生产完工与物流环节，确保生产完成的订单能快速发出，避免订单积压影响整体发货量，守住日发货3500件目标的最后一道关口。

目标的达成是团队协同作战的结果。从计划统筹到物料跟进，从生产排产到异常处理，从车间协同到物流收尾，每一个岗位都承担着关键职责，每一项工作都与目标紧密相连。未来，供应链部将继续以“日目标为导向、岗位责任为抓手、协同高效为核心”，抓实每一环节，以高效履约兑现客户承诺，以团队合力推动运营提质增效！



凝心聚力抓落实 锚定目标保交付



品质创造价值
Quality creates value

深耕品质认证赋能 三力士顺利通过 SGS 体系审核

近日，三力士股份有限公司成功通过国际权威认证机构 SGS 开展的 IATF16949:2016 汽车行业质量管理体系审核，标志着公司在汽车传动制品领域的质量管理水平正式接轨国际顶尖标准，核心竞争力再添硬核背书。

IATF16949 作为全球汽车行业公认的质量管理体系标准，基于 ISO9001 框架构建，叠加汽车行业特殊要求，聚焦缺陷预防、风险管控与持续改进，是进入全球汽车供应链的核心“门槛证书”。此次审核覆盖公司汽车 V 带等核心产品的设计研发、生产制造、采购供应及售后服务全流程，SGS 审核专家通过文件审查、现场巡查、流程核检及人员访谈等多维度方式，对体系运行的合规性、有效性与成熟度进行全面评估。

审核过程中，专家组高度认可三力士深耕橡胶传动制品 40 余年的质量积淀，对公司标准化的生产管控、严谨的检验流程、完善的追溯体系及全员质量意识给予充分肯定，一致认定公司 IATF16949 体系运行高效有效，完全满足国际汽车行业的严苛质量要求，顺利通过本次审核。

此次通过 IATF16949 认证，既是对公司现有质量管理体系的权威验证，更是公司深耕汽车传动领域、拓展高端市场的重要里程碑。未来，三力士将以此为契机，持续深化 IATF16949 体系落地，把“缺陷预防、持续改进”的核心理念融入生产经营各环节，不断优化流程、提升产品可靠性与稳定性。同时，公司将依托体系优势，进一步强化与全球汽车产业链客户的协同合作，以卓越品质筑牢品牌根基，向着“打造世界一流传动制品企业”的目标稳步迈进。



党建筑基提质增效 督导检查获好评

5月21日上午，区组织部学习教育专班颜晨和街道党建办郗东莅临凤凰创新园，开展基层党建工作随机抽查检查。督查组通过查阅党建台账、核对资料记录、现场问询交流等方式，对公司基层党组织标准化规范化建设、党建日常工作落实、党员教育管理、党建与企业发展融合等重点工作进行全面细致核查，对公司扎实、规范、细致的党建工作给予充分肯定和高度评价。

优异的检查成效，是区委、街道、公司三级联动抓实党建工作的有力印证。一直以来，区委高度重视非公企业党建提质增效工作，持续强化党建引领企业高质量发展，常态化开展督导检查、规范建设标准、培育党建特色，为辖区企业党建工作高质量开展指明方向、筑牢根基。街道党工委严格落实上级党建工作部署，常态化下沉企业开展党建帮扶、业务指导、对标提质，精准助力企业补齐党建短板、规范工作流程，推动基层党建工作走深走实、提质增效。在区委、街道的悉心指导与精准赋能下，三力士始终坚持以高质量党建引领企业高质量发展，将党建工作摆在企业发展重要战略位置，严格落实新时代党的建设总要求，严守党建工作标准化、规范化建设标准。

此次上级督查的肯定与认可，是鼓励更是鞭策，是荣誉更是责任。下一步，三力士将以此次党建抽查为契机，珍惜认可、再接再厉，认真吸纳督查组指导意见，持续对标党建工作高标准、严要求，深耕基层党建基础，创新党建工作载体，深化党建与企业发展深度融合。



样板标杆树新风 5S管理见实效

整洁明亮的作业台面、规整有序的工作区域、码放齐整的成品皮带……走进公司圆模硫化工段，处处可见规范标准的现场风貌。该工段的段兴华、邓宗先及靳永泉严格落实公司 5S 管理要求，将整理、整顿、清扫、清洁、素养融入日常每一处工作细节，成为车间现场管理的优秀样板。

日常工作中，自觉维护作业环境，工具、物料摆放井然有序，操作台始终干净清爽，无杂物、无污渍。针对生产完工的成品皮带，员工们主动规范捆扎、分层码放，做到货品规整、一目了然，既提升了现场观感，也为后续流转、盘点带来便利。从个人工位到整片作业区域，严守标准、持之以恒，把 5S 管理要求内化于心、外化于行。

良好的现场环境，是安全生产、高效生产的基础，更是员工职业素养的直观体现。他们用日复一日的坚持，把细节做精、把标准落地，充分发挥了模范带头作用，为全公司各部门、各工段树立了优秀榜样。

在此号召全体员工以此为标杆，积极学习先进经验，对标看齐、自查提升，主动践行 5S 管理规范，共同打造整洁、规范、安全、高效的生产现场，以优良风貌助力公司高质量发展。

5S