

## “家”倍美好 共筑未来

家，是温暖的港湾；企业，是奋斗的平台。当小家的温情融入大家的怀抱，便凝聚成“家”倍美好的力量。为深化家企情感纽带，传递美好企业文化，三力士股份有限公司于11月29日，在绍兴

与天台两大基地同步举办了以“‘家’倍美好”为主题的第三届家庭日活动。本次活动邀请员工家属走进公司，共同见证三力士的发展足迹，分享亲情的喜悦与美好。

### 绍兴站：探索创新智造，乐享田园时光

上午，家属们怀着激动的心情，开启了“家人工作地”的探秘之旅。从全面展示公司发展脉络的展厅，到代表行业顶尖水平的检测中心，再到承载着企业精神的文化馆，每一处都让家属们对三力士的实力与卓越品质有了更直观、更深刻的认识。

参观结束后，一场精心准备的办公区送花仪式，将美好与祝福送至每一位员工手中。当鲜花与笑脸相映，幸福与快乐在每个人的心中流淌，这正是“家”倍美好的生动写照。



### 天台站：感受匠心制造，体验文化魅力

与此同时，天台厂区的家庭日活动也同样精彩纷呈，温情四溢。下午，家属们参观了整洁有序的现代化厂区，近距离观摩了产品的生产流程，对家人工作的辛勤劳作有了更切身的体会。送花环节，同样将这份“‘家’倍美好”的祝福，送到了每一位三力士人的心坎上。

而后的活动则是一场文化与艺术的熏陶。一堂生动的企业文化课，让家属们对三力士的企业文化有了更深层次的认同。精致的下午茶时光，为活动创造了轻松愉悦的交流氛围。而独具匠心的扩香石手工DIY活动，更是将现场气氛推向高潮。家长们



## 警企协同筑防线 禁毒宣传入村寨

为深化跨境禁毒协作，织密村寨防毒网络，2025年10月31日，西双版纳路博橡胶有限公司境外子公司—丰沙里省荣泰橡胶有限公司联合老挝丰沙里省公安厅，在老挝丰沙里省奔代县闲英迈村（项目区村寨）开展“禁毒宣传进村寨”主题活动，以精准化宣讲破解认知盲区，让禁毒理念深植村民心中。本次活动获得老挝丰沙里省相关部门的高度重视与大力支持。省公安厅治安处副处长鹏·赛亚散率相关部门出访活动，省禁毒委副主任点·鹏巴色受邀亲临现场，指导禁毒宣传工作。

此次活动是路博公司践行社会责任、深化禁毒协作的生动实践。活动累计覆盖闲英迈村107户村民，发放禁毒宣传手册500余份，不仅有效提升了村民的识毒、防毒、拒毒意识和能力，更推动构建起“警企联动、全民参与”的禁毒治理共同体，为筑牢村寨无毒防线奠定了坚实基础。

下一步，路博公司将持续深化与当地公安部门的协作，凝聚合力，把禁毒宣传深度嵌入融入项目运营与村寨共建的全链条，推动禁毒教育在“进村寨”向“扎根村寨”扎实延伸，着力构建“常态宣传强认知、精准防控筑屏障、源头治理固根本”的长效机制。未来，路博将以务实笃行的举措、久久为功的坚守，持续织密、筑牢村寨禁毒“防护网”，为当地禁毒事业提质增效注入强劲而持久的企业动能，携手擦亮项目区绿色禁毒底色。

同时，为切实助力村寨发展、坚定践行禁毒责任，路博公司向闲英迈村捐赠彩笔、笔记本等学习用品，以及印有企业标识与禁毒理念的实用工作服。这份物资既精准贴合村民日常生活和生产需求，更让禁毒宣传融入生活场景、时时可见，以看得见、摸得着的实际行动践行企业社会责任，生动传递出警企同心防毒的坚定决心和温暖情谊，让禁毒共识在帮扶关爱中愈发牢固。

活动尾声，老挝丰沙里省禁毒委副主任点·鹏巴色对此次企警联合禁毒宣传工作给予高度评价。他强调，持续深入的禁毒宣传教育是根除毒品危害、守护社会安宁的基础性工程，亟需社会各界凝心聚力、持之以恒协同发力，共同筑牢禁毒禁毒坚固防线。

此次活动中，路博公司践行社会责任、深化禁毒协作的生动实践。活动累计覆盖闲英迈村107户村民，发放禁毒宣传手册500余份，不仅有效提升了村民的识毒、防毒、拒毒意识和能力，更推动构建起“警企联动、全民参与”的禁毒治理共同体，为筑牢村寨无毒防线奠定了坚实基础。



## 系统思维 引领管理者的进阶之路



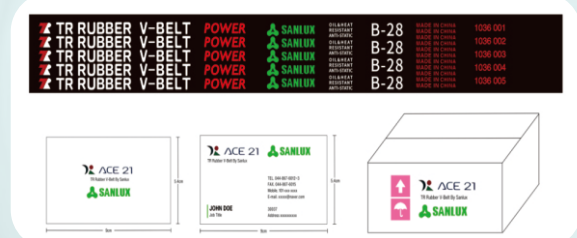
11月8日至9日，第十三期三力领航班在杭州鲁班之家展开了为期两天的集中学习，学员们以饱满热情投入这场聚焦“系统思维”的深度赋能之旅，在理论分享与实践互动中解锁管理进阶新路径。

首日，吴董以“系统思维”为主题，为学员们带来了一场极具启发性的专题分享。她以“盲人摸象”“十个包子的故事”等生动比喻，深入浅出地阐释了系统思维的核心内涵——它不是片面的、零散的认识，而是一种全面、闭环、具备掌控感的思维方式。吴董指出，系统思维是管理者在面對问题时，不应仅仅停留在现象层面，而要深入挖掘背后的原因，从整体结构出发，构建可持续的解决方案。她强调，真正的领导者必须具备系统思考的能力，才能在复杂多变的环境中保持清醒与定力。

随后，鲁老师围绕吴董的分享内容进行了深度解读，引导学员们思考：我们是否真正理解了系统思维的本质？它在我们的管理实践中如何落地？鲁老师指出，系统思维不仅是方法论，更是一种心智模式的升级。他鼓励大家跳出局部视角，建立全局观，从“教室装钟”等具体场景中，看到系统思维的责任与协作逻辑。鲁老师以“企业家系统思维打造”为核心展开授课，围绕“三力”展开系统化训练。他强调，系统思维不是一蹴而就的，它需要在实践中不断复盘、优化。

晚间，学员们围绕“三力士战略”展开热烈研讨。大家结合白天的学习内容，从产品生产、组织协同、沟通机制等多个系统层面展开交流，进一步深化了对系统思维在战略落地中作用的理解。

次日的“生命之线”小游戏成为学习亮点。24位学员传递棉绳，最终织成紧密的网状结构，直观呈现了个体与团队的紧密联结。鲁老师借此阐释核心感悟：每个人都是系统中的重要节点，传递动作既是对同伴的认可，更是对系统的强化。真正的系统思维，要看个体与整体的隐形连接，既要关注自身上下游，更要兼顾上下游的关联方，理解每个角色的系统



### 意见反馈 & 投稿渠道栏



## 三力士深化全球化布局 与韩国ACE 21达成战略合作



2025年11月12日，三力士股份有限公司与韩国ACE 21于浙江绍兴凤凰创新园隆重举行战略合作签约仪式。此举不仅是双方长达25年成功合作关系的全新里程碑，更是三力士全球化战略在亚太区域市场取得的重要落地成果。

ACE 21公司董事长朴炳恒（박병형）、三力士股份有限公司董事长吴琼瑛、副总经理何声达，以及ACE 21公司相关负责人朴宰浩（박재우）、洪泚娜（홍세라）等相关人员共同出席了本次仪式，并就未来合作展开了深入交流。

ACE 21是三力士在韩国市场拥有超过25年成功合作经验的战略合作伙伴。本次签约旨在将双方长期建立的互信与默契，正式提升至战略高度。根据协议，ACE 21将作为三力士在韩国市

场的核心联络点，致力于扩大产品市场覆盖范围，提升品牌在韩国的影响力。此次战略合作不仅是双方合作历程中的重要里程碑，更是三力士推进全球化战略布局的关键一步，将为公司在国际市场的持续发展注入强劲动力。

### 三力士全球化

“三力士全球化”战略，是基于对全球经济格局与行业趋势的深刻洞察，结合自身技术积淀与市场资源而制定的中长期发展核心举措。为深度渗透并高效运营全球市场，三力士摒弃了传统的单一化海外拓展模式，创新推行“一区一策”的区域化管理体系，将全球市场精准划分为六大核心区。

此次与韩国ACE 21的战略签约，正是该战略在亚太区域市场取得的重要落地成果。根据协议，ACE 21将成为三力士在韩国市场的核心战略支点，通过“双品牌”合作模式，深度整合本地经销商网络，旨在快速打通销售渠道，为韩国客户提供高品质的传动解决方案。

此次合作不仅是三力士全球化战略从蓝图迈向实践的关键一步，更成功树立了一个可复制的实践样本，为后续六大核心区域的合作伙伴甄选与合作模式创新提供了宝贵经验。未来，三力士将持续深化“区域联络点+周边市场辐射”的全球化布局，致力于让高性价比的传动解决方案与品牌服务惠及全球，让“三力士”品牌真正走向世界。

## 引捷动力助力中国队选手 首夺动力冲浪板世锦赛冠军



11月23日，在澳门黑沙滩举行的世界动力冲浪板锦标赛总决赛中，中国队选手靳舒林勇夺男子组冠军，其队友冯章豪获得季军。这是中国运动员首次在该项目世锦赛中摘得桂冠，实现了历史性突破。女子组比赛中，中国队选手同样表现优异，高佳音、柴鑫分别取得第四名和第六名的佳绩，创造了中国女子动力冲浪板选手在世锦赛上的最佳战绩。

本次赛事见证了我国动力冲浪板运动的跨越式发展，展现了我国新生代运动员在国际赛场上的竞技实力。选手们出色表现，标志着中国在这项新兴水上运动中已跻身世界一流强队行列。

让我们共同祝贺中国动力冲浪板运动取得历史性佳绩！



## 引捷动力 赛事服务

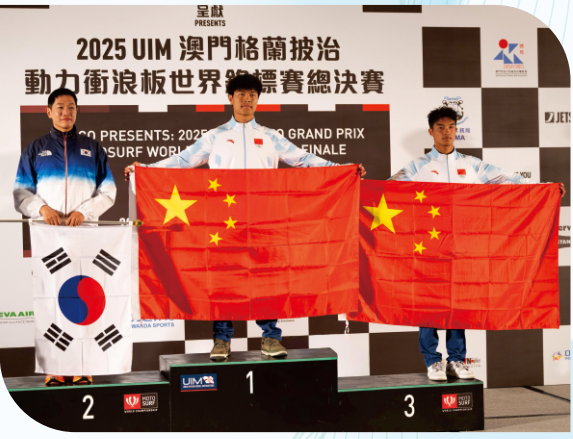
浙江引捷动力科技有限公司及旗下JETSURF作为全球知名动力冲浪板生产企业及品牌，在今年成都世运会期间，全程保障动力冲浪板项目现场技术服务，并见证了我国选手获得枚世运会奖牌的历史性时刻。

在世锦赛筹办过程中，更是全程关注比赛并做好相关赛事服务。

赛事启幕前夕，引捷动力派出工程师团队来到澳门，协助各国参赛选手调试JETSURF动力冲浪板，并为赛事提供全程器材保障与技术支持。

未来，浙江引捷动力科技有限公司将继续在国际和国内各大动力冲浪板赛事中提供技术支持服务，通过与赛事选手的交流，进一步提升动力冲浪板研发经验和动力系统、电子系统极端环境下的技术储备。

同时，引捷动力在浙江绍兴即将建成微型小型动力单元国产化生产线和研发中心，研发生产各类微型小型燃油、电动、混动发动机及新型动力装置，助力水上运动、低空经济等领域行业发展。





颠覆传统结构  
重塑传动效能



在当前制造业追求高效与质量的背景下，作为传动系统核心部件的三角带，其性能与品质已成为企业提升品牌竞争力的关键因素。近两年来，一个长期存在的行业痛点——连接层脱开问题，正持续困扰着用户与经销商。在此背景下，“反向包布”这一创新性包布技术应运而生，为解决这一难题提供了根本性的方案。

1/ 结构设计优化——从源头减负

传统工艺的联组带，其包布搭缝位于底面，导致连接层仅与帆布上的胶料粘合，存在天然的脱层风险。“反向包布”技术则颠覆性地将搭缝移至带顶面，并预留1-3mm缝隙。在硫化过程中，拉伸层与连接层的橡胶实现了“胶对胶”的直接熔合，形成一个无缝整体。

这一革新带来了质的飞跃。可靠性重定义：连接层从“易于撕开”变为“难以分离”，彻底杜绝了因脱缝引发的连锁故障。性能突破：5V/SPB型反包联组带的连接层拔脱强度一举突破国标基准值的两倍以上，轻松应对严苛的工业传动挑战。

2/ 工艺兼容:低门槛实现技术落地

该技术的一大亮点是其出色的工艺兼容性。企业无需对现有的三角带生产线进行大规模改造，只需要对包布机滚轮压轮、牵纱、包布工艺微调即可适配。极大降低了企业的技术改造投入和风险。

3/ 核心价值:赋能客户,创造长远效益

通过强化连接层的动态粘合强度，公司彻底解决了脱层问题，最终为客户带来三大核心价值：1. 传动更稳定：根除隐患，确保动力传输平稳高效。2. 寿命更长久：显著延长皮带更换周期，降低使用成本。3. 维护更经济：大幅减少非计划停机，提升设备综合效率。

检测中心获客户高度认可  
专业实力彰显三力士发展潜力

近日，公司检测中心聚焦客户参观接待与能力建设两大核心任务稳步推进，对外交流氛围持续升温，综合行业影响力稳步提升。

深化国际合作

10-11月，检测中心陆续接待多批来自国内外的核心客户代表。参观过程中，中心工作人员通过系统讲解，全面展现中心在动态测试领域的技术深度与专业实力。客户在深入了解中心测试能力、平台建设及管理模式后，对整体水平给予高度评价，认为



中心具备面向多场景的服务能力与行业领先潜力；同时，客户参观后对三力士未来发展规划充满信心。值得关注的是，多家客户在参观后明确表达深化合作的意向，认为我司测试平台的综合实力，能为产品验证与技术研究提供可靠高效的支撑。

极端环境测试

在能力建设层面，检测中心本月顺利完成最后一台具备冷却功能的测试台架及配套设施的安装调试。该设备投用后，中心在温控类试验中的可控范围进一步拓展，可开展极限环境下的动态试验，温度最低可至-45℃。该台架正式纳入测试体系后，中心可支持更多复杂工况与极端环境下的验证任务，为企业提升更高可靠性的产品验证能力筑牢坚实基础。

持续创新推动全球发展

随着客户参观交流的持续深化与设备能力的迭代升级，检测中心的行业认可度、技术吸引力及外部影响力正同步攀升。未来，中心将持续秉持“开放、专业、严谨”的理念，深化与行业伙伴的互动协作，不断完善技术体系与平台建设，以更先进的能力体系，为公司产品开发、质量提升及国际化战略布局提供有力支撑。



浙江集乘与宁波汉达威战略携手  
共筑工业品供应链新生态



近日，浙江集乘工业品有限公司（下称“浙江集乘”）与宁波汉达威机电科技有限公司（下称“宁波汉达威”）战略合作签约仪式在绍兴盛大举行。浙江集乘干秀敏女士与宁波汉达威殷涵冰女士代表双方郑重落笔，这一历史性时刻标志着两家行业骨干企业正式开启深度协同、共创共赢的全新征程。此次合作是浙江集乘在工业品领域协同发展模式的重要尝试，后续将以此为蓝本在全球范围内寻求合作伙伴并布局分公司，构建全国乃至全球性的工业品服务网络。

根据协议，双方将依托各自核心资源优势，共同出资组建目标公司——集威（浙江）工业品有限公司（拟定名称）。新公司以打造优质供应链、塑造高效数字化交易平台、整合赋能渠道连锁发展为核心，致力于成长为行业内最具影响力的工业品连锁集团，为中国工业品贸易流通领域注入全新活力。这一合作并非简单的业务叠加，而是浙江集乘探索行业协同发展路径的关键实践，旨在通过与宁波汉达威的深度绑定，打磨可复制、可推广的合作模式，为后续全国布局积累宝贵经验。

战略合作框架协议的签署，不仅标志着浙江集乘与宁波汉达威正式开启协同作战模式，更意味着浙江集乘全国性布局战略迈出关键第一步。接下来，双方将立即启动目标公司成立的各项筹备手续，加速推进全链路供应链服务体系搭建，通过数字化交易平台整合渠道资源，赋能工业品连锁业态升级。

未来，随着目标公司的落地运营，双方将以更强大的资源整合能力、更高效的供应链服务、更完善的渠道网络，为行业客户提供优质解决方案。浙江集乘也将以此次合作为起点，总结成功经验、复制成熟模式，逐步在全国范围内拓展战略伙伴、设立分支机构，持续引领中国工业品服务网络向规范化、高效化、高质量化方向迈进，共同书写行业协同发展的崭新篇章！

浙江集乘首份正式合作落地！  
与广东科搏签约加速全国工业品服务网络布局



的实践范本。未来，浙江集乘将持续总结合作经验、迭代优化合作模式，在全国范围内精准对接优质合作伙伴、布局分支机构，不断拓展工业品服务网络的覆盖广度与服务深度。同时，企业将以行业引领者姿态，推动中国工业品流通体系向更规范、更高效、更高质量的方向迈进，与合作伙伴携手共创行业协同发展的全新格局。



开栏词

在商业的广阔舞台上，经销商与品牌商如同舞伴，共同演绎着一曲共赢的华章。经销商与三力士各自发挥所长，相互扶持，不仅成就了彼此的梦想，也共同铸就了市场的辉煌。



戴招肇 / 南昌腾盛物资有限公司

三十载携手三力士（1996年至今），从代理商到稳固供应链伙伴。依托其“用品质创造价值”理念及行业领先技术，持续为客户提供全规格V带产品，市场份额稳步提升。未来将继续深化合作，共拓市场新篇章。

我与三力士同行三十载

时光荏苒，三十载春秋沉淀深情。我自1996年与三力士结缘，从最初的品牌代理到如今构建起稳固的供应链体系。我始终与这个诞生于1984年的品牌并肩同行，心中满溢感恩与自豪。老董事长以超凡远见为我点亮致富之路，他引领三力士品牌一路披荆斩棘，成长为中国名牌和国家免检，终成中国橡胶V带行业当之无愧的璀璨标杆，也让我在创业路上深感自豪。

“用品质创造价值”是三力士深耕V带领域的不变初心，这份坚守也成为我事业版图中最坚实的基石。无论是农机V带、工业V带还是汽车V带，我始终秉持“规格全覆盖、库存保充足”的原则，不仅备齐市面稀缺的定制规格，更顺应季节需求储备常用产品，让每一位客户都能在这里找到急需的适配产品。曾几何时，江西万载县的六家老牌胶带厂垄断着区域市场，但陈旧设备产出的产品良莠不齐、尺寸参差。而三力士凭借中国名牌、国家免检的硬实力，以精美外观、零公差胶套硫化工艺带来的便捷安装与持久耐用性能，成功赢得市场青睐，不仅逐步取代传统产品，更让我的销售版图持续扩大，市场占有率稳步攀升。

三力士的持续领跑，离不开技术创新的执着追求与对服务品质的极致打磨。公司始终聚焦核心技术，积极引进顶尖人才、加大研发投入，率先推出全系列抗静电橡胶普通三角带，新产品

迭代速度稳居行业前列；依托凤凰智造研究院的创新赋能，不断推动产品向更高品质、更广泛应用领域迈进，成功跻身年度全球非轮胎橡胶制品50强。在售后服务与技术支持上，三力士更是行业典范——高效的响应速度、专业的技术素养、完善的信息管理与技术培训体系，构建起厂商协同共赢的坚实桥梁，让我在市场波动中始终稳扎稳打，安心拓展销售渠道。

“经营三力士的地方，就是皮带卖得最大的地方”，这是我坚守三十年的宣传理念，更是无数用户的真实心声。三力士的产品从不需要过多赘述，用过的客户无不交口称赞，品质本身就是最好的推销员。2026年已然来临，面对智能制造与绿色能源带来的全新机遇，我愈发坚定与三力士携手前行的信念。我常叮嘱团队，与客户沟通时要牢记三力士的品牌底气，用产品实力回应每一份疑问——因为我们背后有强大的研发与服务体系作为坚实支撑。

我深知，在激烈的市场浪潮中，唯有与优质品牌同行，方能立于不败之地。三力士与时俱进的创新基因，让我对下一个三十年满怀憧憬。我坚信，在董事长的卓越领导下，三力士必将续写更加辉煌璀璨的发展篇章，而我也将继续全力维护销售网络、用心服务每一位客户，与三力士同心致远，共赴新征程。

