

# “家”倍美好 共筑未来

家，是温暖的港湾；企业，是奋斗的平台。当小家的温情融入大家的怀抱，便凝聚成“家”倍美好的力量。为深化家企情感纽带，传递美好企业文化，三力士股份有限公司于11月29日，在绍兴

与台两大基地同步举办了以“‘家’倍美好”为主题的第三家庭日活动。本次活动邀请员工家属走进公司，共同见证三力士的发展足迹，分享亲情的喜悦与美好。

## 绍兴站：探索创新智造，乐享田园时光

上午，家属们怀着激动的心情，开启了“家人工作地”的探秘之旅。从全面展示公司发展脉络的展厅，到代表行业顶尖水平的检测中心，再到承载着企业精神的文化馆，每一处都让家属们对三力士的实力与卓越品质有了更直观、更深刻的认识。

参观结束后，一场精心准备的办公区送花仪式，将美好与祝福送至每一位员工手中。当鲜花与笑脸相映，幸福与快乐在每个人的心中流淌。这正是“家”倍美好的生动写照。



## 天台站：感受匠心制造，体验文化魅力

与此同时，天台厂区的家庭日活动也同样精彩纷呈，温情四溢。

下午，家属们参观了整洁有序的现代化厂区，近距离观摩了产品的生产流程，对家人工作的辛勤劳作有了更切身的体会。送花环节，同样将这份“‘家’倍美好”的祝福，送到了每一位三力士人的心坎上。

而后的活动则是一场文化与艺术的熏陶。一堂生动的企业文化课，让家属们对三力士的企业文化有了更深层次的认同。

精致的下午茶时光，为活动创造了轻松愉悦的交流氛围。而独具匠心的扩香石手工DIY活动，更是将现场气氛推向高潮。家长们与



# 系统思维 引领管理者的进阶之路



11月8日至9日，第十三期三力领雁班在杭州鲁班之家开展了为期两天的集中学习，学员们以饱满热情分享了游戏设计的四步逻辑：先理解本质，再规划方案，接着落地执行，最后复盘总结，点明“优秀的管理师都是建构师”。

课程最后，学员们围绕论文框架开展专题研讨，将两天所学系统梳理、融会贯通。鲁老师在课后总结中勉励大家：“这两天的学习，从理论到实践，从个人到团队，我们希望帮助大家建立起系统的思维方式。就像那根棉绳编织的网络一样，希望你们在未来管理道路上，既能看清每个节点的价值，又能把握整体的脉络，成为真正具有系统思维的引领者。”

两天的学习虽短，却让系统思维的种子深植人心。

棉绳编织的网络，不仅连接起学员们，更串联起理论与实践、个人与团队，带着对系统思维的全新认知，学员们将在实践中践行闭环迭代，既把握个体节点价值，又掌控整体系统脉络，成长为引领组织发展的系统思维建构者。

随后，鲁老师围绕学员们的分享内容进行了深度解读，引导学员们思考：我们是否真正理解了系统思维的本质？它在我们的管理实践中如何落地？鲁老师指出，系统思维不仅是方法论，更是一种心智模式的升级。他鼓励大家跳出局部视角，建立全局观。从“教室装钟”等具体场景中看到系统性的责任与协作逻辑。

鲁老师以“企业家系统思维打造”为核心展开授课，围绕“三力”展开系统化训练。他强调，系统思维不是一蹴而就的，它需要在实践中不断复盘、优化。

晚间，学员们围绕“三力士战略”展开热烈研讨。大家结合白天的学习内容，从产品生产、组织协同、沟通机制等多个系统层面展开交流，进一步深化了对系统思维在战略落地中作用的理解。

次日的“生命之线”小游戏成为学习亮点。24位学员传递棉绳，最终织成密实的网状结构，直观呈现了个体与团队的紧密联结。鲁老师借此阐释核心感悟：每个人都是系统中的重要节点，传递动作既是对同伴的认可，更是对系统的强化。真正的系统思维，要看见个体与整体的隐形连接，既要关注自身上下游，更要兼顾上下游的关联方，理解每个角色的系

价值。他同时分享了游戏设计的四步逻辑：先理解本质，再规划方案，接着落地执行，最后复盘总结，点明“优秀的管理师都是建构师”。

课程最后，学员们围绕论文框架开展专题研讨，将两天所学系统梳理、融会贯通。鲁老师在课后总结中勉励大家：“这两天的学习，从理论到实践，从个人到团队，我们希望帮助大家建立起系统的思维方式。就像那根棉绳编织的网络一样，希望你们在未来管理道路上，既能看清每个节点的价值，又能把握整体的脉络，成为真正具有系统思维的引领者。”

两天的学习虽短，却让系统思维的种子深植人心。

棉绳编织的网络，不仅连接起学员们，更串联起

理论与实践、个人与团队，带着对系统思维的全新认知，学员们将在实践中践行闭环迭代，既把握个体节点

价值，又掌控整体系统脉络，成长为引领组织发展的

系统思维建构者。

随后，鲁老师围绕学员们的分享内容进行了深度解

读，引导学员们思考：我们是否真正理解了系统思

维的本质？它在我们的管理实践中如何落地？鲁老

师指出，系统思维不仅是方法论，更是一种心智模

式升级。他鼓励大家跳出局部视角，建立全局观。

鲁老师以“企业家系统思维打造”为核心展开授

课，围绕“三力”展开系统化训练。他强调，系统思

维不是一蹴而就的，它需要在实践中不断复盘、优

化。

晚间，学员们围绕“三力士战略”展开热烈研讨。

大家结合白天的学习内容，从产品生产、组织协

同、沟通机制等多个系统层面展开交流，进一步深

化了对系统思维在战略落地中作用的理解。

次日的“生命之线”小游戏成为学习亮点。24位

学员传递棉绳，最终织成密实的网状结构，直观

呈现了个体与团队的紧密联结。鲁老师借此阐释

核心感悟：每个人都是系统中的重要节点，传递

动作既是对同伴的认可，更是对系统的强化。

真正的系统思维，要看见个体与整体的隐形连

接，既要关注自身上下游，更要兼顾上下游的关

联方，理解每个角色的系



## 警企协同筑防线 禁毒宣传入村寨

为深化跨境禁毒合作，织密村寨防毒网络，2025年10月31日，西双版纳路博橡胶有限公司境外子公司——丰沙里省荣泰橡胶有限公司联合老挝丰沙里省公安厅，在老挝丰沙里省奔康县闲英迈村（项目区村寨）开展“禁毒宣传进村寨”主题活动，以精准化宣讲破解禁盲区，让禁毒理念深植村民心中。本次活动获得老挝丰沙里省相关部门的高度重视与大力支持。省公安厅治安处副处长鹏·赛亚散率相关部门出席活动，省禁毒委副主任点·鹏巴色受邀亲临现场，指导禁毒宣传工作。

活动紧扣村寨疫情防控实际特点，创新构建“案例展示+互动答疑”等多维传播矩阵。老挝公安民警结合跨境涉毒典型案例，深度拆解新型毒品“伪装化、隐蔽化”的传播套路，详细传授“奶茶粉”、“邮票”等伪装毒品的识别技巧，深入浅出剖析毒品对个人健康、家庭幸福及社会稳定的重大危害，用“一人吸毒、全家破碎”的真实案例敲响警钟。工作人员现场发放中老双语禁毒宣传手册，细致解读禁毒法律法规与相关知识，分享“谨慎交友、拒绝可疑物品”等实用防毒技巧，切实引导村民树立“防毒有责、防毒尽责”主动意识。

同时，为切实助力村寨发展、坚定践行禁毒责任，路博公司向闲英迈村捐赠彩笔、笔记本等学习用品，以及印有企业标识与禁毒理念的实用工作服。这份物资既精准贴合村民日常生活和生产需求，更让禁毒宣传融入生活场景，时时刻见，以看得见、摸得着的实际行动践行企业社会责任，生动传递出警企同心禁毒的坚定决心和温度情谊，让禁毒共识在帮扶关爱中愈发牢固。

活动尾声，老挝丰沙里省禁毒委副主任点·鹏巴色对此次企警联合禁毒宣传工作给予高度评价。他强调，持续深入的禁毒宣传教育是根除毒品危害、守护社会安宁的基础性工程，亟需社会各界凝心聚力、持之以恒协同发力，共同筑牢禁毒坚固防线。

此次活动是路博公司践行社会责任、深化禁毒协作的生动实践。活动累计覆盖闲英迈村107户村民，发放禁毒宣传手册500余份，不仅有效提升了村民的识毒、防毒、拒毒意识和能力，更推动构建起“警企联动、全民参与”的禁毒治理共同体，为筑牢村寨无毒防线奠定了坚实基础。

下一步，路博公司将继续深化与当地公安部门的合作，凝聚合力，把禁毒宣传深度嵌入融入项目运营与村寨共建的全链条，推动禁毒教育从“进村寨”向“扎根村寨”扎实推进，着力构建“常态宣传强认知、精准防控筑屏障、源头治理固根本”的长效机制。未来，路博将以务实笃行的举措、久久为功的坚守，持续织密、筑牢村寨禁毒“防护网”，为当地禁毒事业提质增效注入强劲而持久的企业动能，携手擦亮项目区绿色禁毒底色。

价值。他同时分享了游戏设计的四步逻辑：先理解本质，再规划方案，接着落地执行，最后复盘总结，点明“优秀的管理师都是建构师”。

课程最后，学员们围绕论文框架开展专题研讨，将两天所学系统梳理、融会贯通。鲁老师在课后总结中勉励大家：“这两天的学习，从理论到实践，从个人到团队，我们希望帮助大家建立起系统的思维方式。就像那根棉绳编织的网络一样，希望你们在未来管理道路上，既能看清每个节点的价值，又能把握整体的脉络，成为真正具有系统思维的引领者。”

两天的学习虽短，却让系统思维的种子深植人心。

棉绳编织的网络，不仅连接起学员们，更串联起

理论与实践、个人与团队，带着对系统思维的全新

认知，学员们将在实践中践行闭环迭代，既把握个

体节点价值，又掌控整体系统脉络，成长为引领组

织发展的系统思维建构者。

随后，鲁老师围绕学员们的分享内容进行了深度解

读，引导学员们思考：我们是否真正理解了系统思

维的本质？它在我们的管理实践中如何落地？鲁老

师指出，系统思维不仅是方法论，更是一种心智模

式升级。他鼓励大家跳出局部视角，建立全局观。

鲁老师以“企业家系统思维打造”为核心展开授

课，围绕“三力”展开系统化训练。他强调，系统思

维不是一蹴而就的，它需要在实践中不断复盘、优

化。

晚间，学员们围绕“三力士战略”展开热烈研讨。

大家结合白天的学习内容，从产品生产、组织协

同、沟通机制等多个系统层面展开交流，进一步深

化了对系统思维在战略落地中作用的理解。

次日的“生命之线”小游戏成为学习亮点。24位

学员传递棉绳，最终织成密实的网状结构，直观

呈现了个体与团队的紧密联结。鲁老师借此阐释

核心感悟：每个人都是系统中的重要节点，传递

动作既是对同伴的认可，更是对系统的强化。

真正的系统思维，要看见个体与整体的隐形连

接，既要关注自身上下游，更要兼顾上下游的关

联方，理解每个角色的系



## 颠覆传统结构 重塑传动效能



在当前制造业追求高效与质量的背景下，作为传动系统核心部件的三角带，其性能与品质已成为企业提升品牌竞争力的关键因素。近两年来，一个长期存在的行业痛点——连接层脱开问题，正持续困扰着用户与经销商。在此背景下，“反向包布”这一创新性包布技术应运而生，为解决这一难题提供了根本性的方案。

### 1/ 结构设计优化——从源头减负

传统工艺的联组带，其包布搭缝位于底面，导致连接层仅与帆布上的胶料粘合，存在天然的脱层风险。“反向包布”技术则颠覆性地将搭缝移至带顶面，并预留1-3mm缝隙。在硫化过程中，拉伸层与连接层的橡胶实现了“胶对胶”的直接熔合，形成一个无缝整体。

这一革新带来了质的飞跃，可靠性重定义：连接层从“易于撕开”变为“难以分离”，彻底杜绝了因脱层引发的连接故障。性能突破：5V/SPB型反包联组带的连接层脱强度一举突破国际基准值的两倍以上，轻松应对严苛的工业传动挑战。

### 2/ 工艺兼容：低门槛实现技术落地

该技术的一大亮点是其出色的工艺兼容性。企业无需对现有的三角带生产线进行大规模改造，只需要对包机滚轮压轮、牵纱、包布工艺微调即可适配。极大降低了企业的技术改造投入和风险。

### 3/ 核心价值：赋能客户，创造长远效益

通过强化连接层的动态粘合强度，公司彻底解决了脱层问题，最终为客户带来三大核心价值：1. 传动更稳定：根除隐患，确保动力传输平稳高效。2. 寿命更长久：显著延长皮带更换周期，降低使用成本。3. 维护更经济：大幅减少非计划停机，提升设备综合效率。

## 开栏词

## 我与三力士同行三十载

### 戴招𬭚 / 南昌腾盛物资有限公司

三十载携手三力士（1996年至今），从代理商到稳固供应链伙伴。依托“用品质创造价值”理念及行业领先技术，持续为客户提供全规格V带产品，市场份额稳步提升。未来将继续深化合作，共拓市场新篇章。



时光荏苒，三十载春秋沉淀深情。我自1996年与三力士结缘，从最初的品牌代理到如今构建起稳固的供应链体系，我始终与这个诞生于1984年的品牌并肩同行，心中满溢感恩与自豪。董事长以超凡远见为我点亮致富之路，他引领三力士品牌一路披荆斩棘，成为中国名牌和国家免检，终成中国橡胶V带行业当之无愧的璀璨标杆，也让我在创业路上深感自豪。

“用品质创造价值”是三力士深耕V带领域的不变初心，这份坚守也成为我事业版图中最坚实的基石。无论是农机V带、工业V带还是汽车V带，我始终秉持“规格全覆盖、库存保充足”的原则，不仅备齐市面稀缺的定制规格，更顺应季节需求储备常用产品，让每一位客户都能在这里找到急需的适配产品。曾几何时，江西万载县的六家老牌胶带厂垄断着区域市场，但陈旧设备产出的产品良莠不齐、尺寸参差。而三力士凭借中国名牌、国家免检的硬实力，以精美外观、零公差胶套硫化工艺带来的便捷安装与持久耐用性能，成功赢得市场青睐，不仅取代传统产品，更让我的销售版图持续扩大，市场占有率稳步攀升。

三力士的持续领跑，离不开对技术创新的执着追求与对服务品牌的极致打磨。公司始终聚焦核心技术，积极引进顶尖人才、加大研发投入，率先推出全系列抗静电橡胶普通三角带，新产品

迭代速度稳居行业前列。依托凤凰智造研究院的创新赋能，不断推动产品向更高品质、更广泛应用领域迈进，成功跻身年度全球非轮胎橡胶制品50强。在售后服务与技术支持上，三力士更是行业典范——高效的响应速度、专业的技术素养、完善的信息管理与技术培训体系，构建起厂商协同共羸的坚实桥梁。让我在市场竞争中始终稳稳打，安心拓展销售渠道。

“经营三力士的地方，就是皮带卖得最火的地方”，这是我坚守三十年的宣传理念，更是无数用户的切实心声。三力士的产品从不需要过多赘述，用过的客户无不交口称赞，品质本身就是最好的推荐员。2026年已然来临，面对智能制造与绿色能源带来的全新机遇，我愈发坚定与三力士携手前行的信念。我常叮嘱团队，与客户沟通时要牢记三力士的品牌底气，用产品实力回应每一份疑问——因为我们背后有强大的研发与服务体系作为坚实支撑。

我深知，在激烈的市场竞争中，唯有与优质品牌同行，方能立于不败之地。三力士与时俱进的创新基因，让我对下一个三十年满怀憧憬。我相信，在董事长的卓越领导下，三力士必将继续书写更加辉煌璀璨的发展篇章，而我也将继续全力维护销售网络、用心服务每一位客户，与三力士同心致远，共赴新征程。



## 检测中心获客户高度认可 专业实力彰显三力士发展潜力

近日，公司检测中心聚焦客户参观接待与能力建设两大核心任务稳步推进，对外交流氛围持续升温，综合行业影响力稳步提升。

### 深化国际合作

10-11月，检测中心陆续接待多批次来自国内外的核心客户代表。参观过程中，中心工作人员通过系统讲解，全面展现中心在动态测试领域的技术深度与专业实力。客户在深入了解中心测试能力、平台建设及管理模式后，对整体水平给予高度评价，认为



中心具备面向多场景的服务能力与行业领先潜力；同时，客户参观后对三力士未来发展充满信心。值得关注的是，多家客户在参观后明确表达深化合作的意向，认为我司测试平台的综合实力，能为产品验证与技术研究提供可靠高效的支撑。

### 极端环境测试

在能力建设层面，检测中心本月顺利完成最后一台具备冷却功能的测试台架及配套设施的安装调试。该设备投用后，中心在温控类试验中的可控范围进一步拓展，可开展极限环境下的动态试验，温度最低可至-45℃。该台架正式纳入测试体系后，中心可支持更多复杂工况与极端环境下的验证任务，为企业提升更高可靠性的产品验证能力筑牢坚实基础。

### 持续创新推动全球发展

随着客户参观交流的持续深化与设备能力的迭代升级，检测中心的行业认可度、技术吸引力及外部影响力正同步攀升。未来，中心将持续秉持“开放、专业、严谨”的理念，深化与行业伙伴的互动协作，不断完善技术体系与平台建设，以更先进的能力体系，为公司产品开发、质量提升及国际化战略布局提供有力支撑。



## 浙江集乘与宁波汉达威战略携手 共筑工业品供应链新生态



近日，浙江集乘工业品有限公司（下称“浙江集乘”）与宁波汉达威机电科技有限公司（下称“宁波汉达威”）战略合作签约仪式在绍兴盛大举行。浙江集乘千秀敏女士与宁波汉达威殷冰女士代表双方郑重落笔，这一历史性时刻标志着两家行业骨干企业正式开启深度协同、共创共赢的全新征程。此次合作是浙江集乘在工业品领域协同发展模式的重要尝试，后续将为蓝本在全球范围内寻求合作伙伴并布局分公司，构建全国乃至全球性的工业品服务网络。

根据协议，双方将依托各自核心资源优势，共同出资组建目标公司——集乘（浙江）工业品有限公司（拟定名称）。新公司以打造优质供应链、塑造高效数字化交易平台、整合赋能渠道连锁发展为核心，致力于成长为行业内最具影响力的工业品连锁集团，为中国工业品贸易流通领域注入全新活力。这一合作并非简单的业务叠加，而是浙江集乘探索行业协同发展路径的关键实践，旨在通过与宁波汉达威的深度绑定，打磨可复制、可推广的合作模式，为后续全国布局积累宝贵经验。

战略合作框架协议的签署，不仅标志着浙江集乘与宁波汉达威正式开启协同作战模式，更意味着浙江集乘全国性布局战略迈出关键第一步。接下来，双方将立即启动目标公司成立的各项筹备手续，加速推进全链路供应链服务体系搭建，通过数字化交易平台整合渠道资源，赋能工业品连锁业态升级。

未来，随着目标公司的落地运营，双方将以更强大的资源整合能力、更高效的供应链服务、更完善的渠道网络，为行业客户提供优质解决方案。浙江集乘也将以此次合作为起点，总结成功经验、复制成熟模式，逐步在全国范围内拓展战略伙伴、设立分支机构，持续引领中国工业品服务网络向规范化、高效化、高质量化方向迈进，共同书写行业协同发展的崭新篇章！

## 浙江集乘首份正式合作落地！

### 与广东科搏签约加速全国工业品服务网络布局



近日，浙江集乘工业品有限公司（下称“浙江集乘”）与广东科搏工业用品有限公司（下称“广东科搏”）合作签约仪式圆满举行。值得关注的是，这是浙江集乘成立以來的首份正式合作协议，此次签约不仅标志着双方从战略共识迈向资本与运营深度融合的新阶段，更成为其全国工业品服务网络布局的关键落子，也宣告协同发展模式成功完成首次复刻。

此前，浙江集乘已与宁波汉达威机电科技有限公司达成战略合作，搭建起成熟的协同发展框架。此次与广东科搏的签约，是浙江集乘在该框架下的首次正式合作落地，标志着协同模式已具备可操作性并展现出强劲的发展潜力。新公司将延续以打造优质供应链、建设高效数字化交易平台、整合赋能渠道连锁为核心的差异化发展战略，致力于提升区域供应链效率与服务能力。

与广东科搏的成功携手，进一步印证了浙江集乘所探索的协同发展模式具备强大的吸引力和推广价值。广东科搏在华南市场积淀的深厚根基与卓越服务能力，与浙江集乘的全国战略规划高度契合。此次正式合作协议的签署，是浙江集乘构建全国服务网络的关键一步。通过本次合作，双方将充分发挥各自在资源、技术、市场及渠道方面的核心优势，快速推进新公司的组建及运营筹备工作，加速区域全链路供应链服务体系的搭建，并借助数字化平台实现对渠道资源的高效整合与赋能，共同推动华南地区工业品连锁业态的转型升级。

短时间内，从与宁波汉达威的战略牵手到与广东科搏的正式签约，浙江集乘以高效执行力展现了全国布局的坚定决心，更标志着其协同发展模式已从“战略尝试”迈入“规模化复制”的关键阶段。这一模式的成功实践，不仅为企业自身发展注入强劲动力，更为工业品流通行业的协同化发展提供了可借鉴

的实践范本。未来，浙江集乘将持续总结合作经验、迭代优化合作模式，在全国范围内精准对接优质合作伙伴、布局分支机构，不断拓展工业品服务网络的覆盖广度与服务深度。同时，企业将以行业引领者姿态，推动中国工业品流通体系向更规范、更高效、更高质量的方向迈进，与合作伙伴携手共创行业协同发展的新格局。

